

Capacity multiperiodo a canoni variabili

Settore del cliente	Produzione di acciaio, prodotti forgiati, valvole e attuatori
Riferimenti Econocom Italia	Maurizio Pitingolo, Elena Facchinetti, Laura Tagliarini, Paola Lavagnino
Realtà cliente	Il cliente è un gruppo industriale italiano fondato negli anni 60. Ne fanno parte 15 stabilimenti produttivi con un impiego di oltre 1200 persone. Tra le aziende controllate 3 forge, 2 acciaierie, 1 distributore e 2 aziende specializzate in prodotti finiti per Oil& Gas. Con un valore della produzione di 630milioni di Euro il Gruppo si posiziona tra i principali player di settore.
Esigenza del cliente	Dopo un primo contratto di locazione in ambito Datacenter, chiuso in collaborazione con Econocom Asystel Bizmatica, il cliente aveva l'esigenza di rinnovare l'infrastruttura network. Per la fornitura e l'installazione dei nuovi apparati di rete Cisco si è affidato al suo fornitore Far Network e ad Econocom per la locazione operativa, a discapito di Cisco Capital. Essendo un progetto ampio, che coinvolgeva diverse sedi con consegne frazionate in diversi periodi, il cliente era alla ricerca di un partner che gli garantisse una soluzione flessibile e scalabile e che venisse incontro alle sue esigenze, compresa quella di tener fede agli accordi presi col fornitore sui pagamenti a SAL e non a fine progetto.
Soluzione adottata	Capacity multi periodo con canoni variabili
Durata del contratto di locazione	60 mesi (3 periodi di realizzazione che coprono dal 1 aprile a fine 2023) Canoni variabili, ridotti dopo 36 mesi
Peculiarità del progetto	Un grandissimo gioco di squadra tra Econocom Italia ed Econocom Asystel Bizmatica, dove sono state determinanti da un lato l'ottima relazione di Econocom Asystel Bizmatica con il cliente e dall'altro l'abilità di Econocom Italia di interagire con il finance, valorizzando la nostra flessibilità sulle condizioni contrattuali ed economiche e spostando l'attenzione dall'iniziale richiesta di contratto a 84 mesi ad una soluzione di Capacity multiperiodo a 60 mesi (36+24).
Numeri chiave del progetto	1.487K 36 mesi a "tasso zero" + 24 mesi a canoni ridotti
Vantaggi del cliente	• scalabilità e flessibilità; • individuazione delle soluzioni taylor made – "sartoriali" – più adatte; • dilazione dei pagamenti; • refresh tecnologico costante; • gestione degli assets tramite houston; • continuità di accordi col fornitore.

Capacity multiperiodo a canoni variabili

Fattori/Variabili chiave
che hanno portato il
Cliente alla scelta

Tra i fattori chiave che hanno portato il cliente a sceglierci:

- un rapporto di fiducia creato grazie alle precedenti esperienze;
- l'efficienza operativa, cioè l'integrazione e la condivisione tra gli obiettivi commerciali e la velocità nella costruzione di risposte concrete alle esigenze del cliente;
- la possibilità di tener fede agli accordi presi col suo fornitore sui pagamenti;
- una forte flessibilità e scalabilità della soluzione capacity;
- la possibilità di diluire un investimento importante;
- la possibilità di assicurarsi un refresh tecnologico costante.